

# Altamar Advisory Partners

Asesoramiento financiero y estratégico independiente a empresas en operaciones corporativas.



**José Epalza**  
Managing Partner y Socio Fundador  
Altamar Advisory Partners



**Ramón Peláez**  
ViceChairman y Socio Fundador  
Altamar Advisory Partners



**Jaime Fernández-Pita**  
Managing Partner  
Altamar Advisory Partners

Altamar Advisory Partners presta asesoramiento financiero y estratégico a empresas e inversores financieros, siempre con el interés del cliente en el centro de nuestras decisiones, libre de conflictos, con el valor añadido de formar parte de Altamar Capital Partners y tratarse de un servicio prestado por banqueros con gran experiencia.

Los socios de Altamar Advisory Partners contamos con más de 100 años de experiencia acumulada en grandes bancos de inversión internacionales (Merrill Lynch, Goldman Sachs y JP Morgan), habiendo asesorado en transacciones de referencia tanto domésticas como internacionales durante los últimos 25 años, y ponemos nuestro *network*, conocimiento del mercado y del negocio al servicio de nuestros clientes para ofrecerles soluciones a medida.

Reflejo de la cultura de Altamar Capital Partners y la visión de negocio de los socios, trabajamos con vocación de desarrollar relaciones a largo plazo. Calidad y compromiso con nuestros clientes están en nuestro ADN, garantizando la involucración directa de los socios en las operaciones, y actuando con eficacia y profesionalidad para alcanzar los objetivos de nuestros clientes.

Ser parte de Altamar Capital Partners nos permite acceder y poner a disposición de nuestros clientes la experiencia, conocimiento del mercado, solvencia y profesionalidad del resto de socios de Altamar y sus recursos, así como poder anticipar las tendencias inversoras y dar asesoramiento estratégico y táctico a nuestros clientes respecto a sus inversiones y desinversiones, permitiéndonos orientarles hacia las alternativas y fuentes de capital que optimicen sus objetivos en cada momento.

Altamar Advisory Partners, como parte y conjuntamente con Altamar Capital Partners, participa y lidera operaciones de *Merchant Banking*, donde diseña, estructura y canaliza la inversión en oportunidades en directo, tanto para coinversiones de Altamar a través de los Fondos, como para clientes del grupo.

En el contexto de nuestra estrategia de asociaciones y alianzas enfocadas a añadir valor a nuestros clientes, queremos de nuevo mencionar y aprovechar para dar gracias a nuestros colaboradores, LarrainVial, uno de los principales bancos de inversión en Chile y que nos da un acceso único a la región Andina, así como a Perella Weinberg Partners, con quien desde el 2020 trabajamos conjuntamente ofreciendo a nuestros clientes asesoramiento en estructura de capital y reestructuraciones.

1. Principales magnitudes

2. Carta de los Socios Fundadores

3. Nuestros valores

4. Expertos en inversión

5. Generadores de alpha

6. Relaciones de confianza

Investor Relations

Altamar Client Solutions

Altamar Global Investments AV

Altamar Advisory Partners


Tecnología para el inversor

7. Énfasis institucional

8. Sostenibilidad

Selección de operaciones de los últimos años

 <p>Asesor de Espiga Capital en la venta de Unica a Hexpol</p>  <p>2021</p>	 <p>Asesor del Equipo Directivo de Eugin en la venta de la compañía a Fresenius</p>  <p>2020</p>	 <p>Asesor de Ilion en la venta a Skydance</p>  <p>2020</p>
 <p>Asesor del Adquiriente / los Inversores en la creación de Healthcare Activos Yield</p>  <p>2019</p>	 <p>Asesor en la identificación, evaluación e introducción del nuevo Equipo Directivo</p>  <p>2019</p>	 <p>Asesor de MCH en la compra de una participación mayoritaria en Grupo Palacios</p>  <p>2019</p>
 <p>Asesor en la venta del 100% de Tecnopol Sistemas a Mapei SpA</p>  <p>2018</p>	 <p>Asesor de Sapec Agro / Bridgepoint en la Adquisición de Idai Nature</p>  <p>2018</p>	 <p>Asesores en la venta del 45% de La Chelinda a Casual Beer &amp; Food/ Abac Capital</p>  <p>2018</p>

 <p>Asesor de Iridium en la Venta de 51% de Sociedad Concesionaria Ruta del Canal</p>  <p>2017</p>	 <p>Asesor en la adquisición de una participación en Moyca por parte de ProACapital</p>  <p>2017</p>	 <p>Asesores en la venta del 30% de Grupo VIPS a ProACapital</p>  <p>2016</p>
 <p>Asesor en la adquisición de Lau Lagun por Portobello Capital</p>  <p>2016</p>	 <p>Asesor en la adquisición del 40% de BCI en Chile</p>  <p>2016</p>	 <p>Plataforma de Inversión en Aparcamientos</p>  <p>2015</p>

1. Principales magnitudes
2. Carta de los Socios Fundadores
3. Nuestros valores
4. Expertos en inversión
5. Generadores de alpha
- 6. Relaciones de confianza**
- Investor Relations
- Altamar Client Solutions
- Altamar Global Investments AV
- Altamar Advisory Partners
- Tecnología para el inversor
7. Énfasis institucional
8. Sostenibilidad