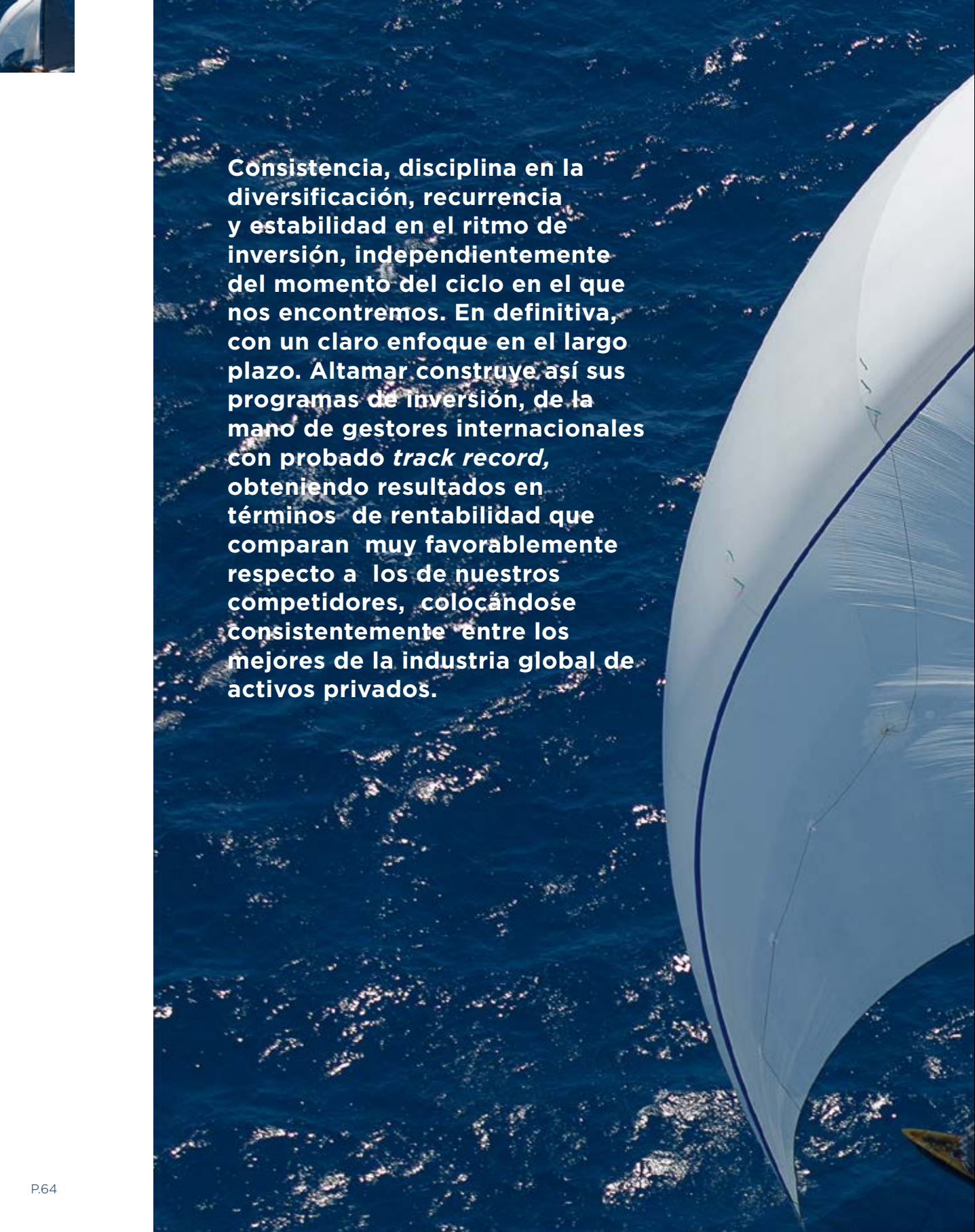




Generadores de alpha

- 1. Principales magnitudes
- 2. Carta de los Socios Fundadores
- 3. Nuestros valores
- 4. Expertos en inversión
- 5. Generadores de alpha**
- Estrategia de los Fondos
- Evolución de los Fondos
- 6. Relaciones de confianza
- 7. Énfasis institucional
- 8. Sostenibilidad



Consistencia, disciplina en la diversificación, recurrencia y estabilidad en el ritmo de inversión, independientemente del momento del ciclo en el que nos encontremos. En definitiva, con un claro enfoque en el largo plazo. Altamar construye así sus programas de inversión, de la mano de gestores internacionales con probado *track record*, obteniendo resultados en términos de rentabilidad que comparan muy favorablemente respecto a los de nuestros competidores, colocándose consistentemente entre los mejores de la industria global de activos privados.

Filosofía de inversión y generación de valor

Durante los meses de incertidumbre provocados por la pandemia, uno de los mayores retos ha sido entender el alcance de la crisis y cuál sería su impacto en las carteras existentes, en términos de viabilidad de las compañías y valoración futura de las mismas, así como sus posibles repercusiones en el mercado de inversión y desinversión.

Es en estos momentos cuando adquiere una mayor relevancia la disciplina en la construcción de las carteras, la diversificación, y una adecuada selección de gestores. Nuestros programas de inversión se han comportado como se esperaba, y en líneas generales de forma positiva gracias a una filosofía de inversión donde la visión a largo plazo, la preservación del capital y la búsqueda de generación de Alpha son los tres pilares fundamentales.

Los Fondos gestionados por **Altamar Capital Partners** se han colocado de forma consistente entre los mejores de la industria en gran parte gracias a la aplicación metódica, desde la fundación de nuestra firma, de esta filosofía de inversión.

En nuestra búsqueda de mecanismos de protección de la inversión estamos constantemente preguntándonos: ¿por qué creemos que recuperaremos nuestro capital?, ¿qué puede ir mal?, ¿cómo podemos eliminar el riesgo de esta inversión?

Nuestro proceso es aplicable a todas las áreas de inversión de la firma, beneficiándose nuestros inversores del conocimiento amplio y profundo que ofrece nuestra plataforma global de múltiples activos. No se trata de tener muchas inversiones, sino de construir una cartera de inversiones robusta con una menor correlación. Por ello, desplegamos nuestros recursos donde exista valor, no en oportunidades con baja probabilidad de éxito.

Los equipos de inversión trabajan en operaciones de primarios, secundarios y coinversiones proporcionando a Altamar una ventaja competitiva gracias al desarrollo de relaciones de valor añadido a largo plazo con los distintos gestores. Nuestro enfoque de inversión flexible, presencia global y múltiples clases de activos, nos proporcionan un acceso privilegiado y preferencial a las mejores oportunidades de inversión.

1. Principales magnitudes
2. Carta de los Socios Fundadores
3. Nuestros valores
4. Expertos en inversión
5. **Generadores de alpha**
- Estrategia de los Fondos
- Evolución de los Fondos
6. Relaciones de confianza
7. Énfasis institucional
8. Sostenibilidad

Estrategia de los Fondos

Altamar es una plataforma especializada en los diferentes activos privados: *Private Equity, Venture Capital, Life Sciences, Real Estate, Infrastructure y Credit.*

Fondos	Vintage	Estrategia de inversión	Segmento de Mercado	% Area
Private Equity (Buyouts/Growth)				
Altamar Buyout Europa	2005	Buyout Europa y Global	Large & Mid Market	Europe 85% USA / Row 15%
Altamar Buyout Global II & III	2007	Buyout Global	Large, Mid & Small Market	Europe 60% USA / Row 40%
Altamar Secondary Opportunities IV - ACP S1	2010	Buyout Global (Mercado Secundario)	Secundarios	
Altamar V Private Equity Program	2011	Buyout Global / Mercados Emergentes	Upper - Mid - Low Middle Market	Europa 30-40% USA 30-40% Asia / Latam 10%-15% Special Opp. 15%-20% Sec/Co-Inv. Hasta 20%
Altamar VI Emerging Markets	2013	Buyout / Growth Mercados Emergentes	Upper - Mid - Low Middle Market	Asia 50-60% Latam 40-50%
Altamar Secondary Opportunities VII & VII BP ACP S2	2014	Buyout Global (Mercado Secundario)	Secundarios	
Altamar Global Private Equity Program VIII & VIII BP	2014	Buyout Global / Mercados Emergentes / Special Opportunities	Upper - Mid - Low Middle Market	Europa 30-40% USA 30-40% Asia / Latam 10%-15% Special Opp. 15%-20% Sec/Co-Inv. Hasta 30%
Altamar Global Secondaries IX - ACP S3	2017	Buyout Global (Mercado secundario)	Secundarios	
Altamar X Global Private Equity Program	2018	Buyout Global / Mercados Emergentes / Special Opportunities	Large, Upper-Mid-Low Middle Market	Europa 30-40% USA 30-40% Asia / Latam 10%-15% Special Opp. 15%-20% Sec/Co-Inv. Hasta 30%
ACP Secondaries 4 ACP S4	2020	Buyout Global (Mercado Secundario)	Secundarios	

Para conocer los riesgos implícitos a la inversión en los vehículos gestionados por el grupo Altamar pinche en el siguiente enlace: [Riesgo de Inversión Memoria Altamar](#)

Para más información, ver la página web de Altamar www.altamarcapital.com. Podrá solicitar asimismo dicha información a Altamar Capital Partners

Fondos	Vintage	Estrategia de inversión	Segmento de Mercado	% Area
Venture Capital				
Galdana Ventures I	2016	Venture Capital	Late Stage /Growth	Europa Occidental, USA, Emerging Markets
Galdana Ventures II	2018	Venture Capital	Late Stage / Growth	Europa Occidental, USA, Emerging Markets
Galdana Ventures III	2021	Venture Capital	Late Stage / Growth	Europa Occidental, USA, Emerging Markets
Life Sciences				
Alta Life Sciences Spain I	2017	Ciencias de la Vida	Multi Stage	España con posibilidad de invertir en otros países
Real Assets				
ACP Real Assets Sustainable Megatrends	2021	Real Assets (Infra&Real Estate) -Coinversiones	Large, Mid & Small Market	Europa / USA Con posibilidad de invertir en otros países
Real Estate				
Altan I & II Inmobiliario Global	2008	Private Equity Real Estate Global	Large, Mid & Small Market	Europa 40-70% USA 10-30% / Asia 10-30%
Altan III Global	2013	Private Equity Real Estate Global	Upper - Mid - Low Middle Market	Global
Altan IV Global	2017	Private Equity Real Estate Global	Upper - Mid - Low Middle Market	Global
Altan V Global	2021	Private Equity Real Estate Global	Upper - Mid - Low Middle Market	Global
Infrastructure				
Altamar Infrastructure Income	2016	Infraestructuras Global	Large, Mid & Small Market	OCDE
Altamar Infrastructure Income II	2019	Infraestructuras Global	Large, Mid & Small Market	OCDE
Credit				
Altamar Private Debt I	2017	Senior Loans / Direct Lending	Large Corps. / Mid Market	Europa 70-100% USA 0-30%
AltaCAM Global Credit II	2021	Direct Lending / Return Enhancing	Large Corps. / Mid Market	Europa 40-50% USA 40-50% Asia 0-10%
Altamar Private Debt III	2021	Direct Lending / Return Enhancing	Large Corps. / Mid Market	Europa 40-50% USA 40-50% Asia 0-10%

Altamar X Global Equity Program aglutina los siguientes vehículos: Altamar X Global Equity Program FCR y Altamar Global Buyout Midmarket US\$ FCR

Galdana Ventures II aglutina los siguientes vehículos: Galdana Ventures II FCR y Galdana Ventures II SCA SICAV-RAIF

1. Principales magnitudes

2. Carta de los Socios Fundadores

3. Nuestros valores

4. Expertos en inversión

5. Generadores de alpha

Estrategia de los Fondos Evolución de los Fondos

6. Relaciones de confianza

7. Énfasis institucional

8. Sostenibilidad

Evolución de los Fondos

Fondos	Vintage	Actual ⁽¹⁾	Distribuido a los partícipes ⁽²⁾
Private Equity			
Altamar Buyout Europa	2005	1,8x	179%
Altamar Buyout Global II & III	2007	2,3x - 2,1x	212% / 198%
Altamar Secondary Opportunities IV	2010	2,0x	195%
Altamar V Private Equity Program	2011	2,0x	110%
Altamar VI Emerging Markets ⁽³⁾	2013	1,5x	21%
Altamar Secondary Opportunities VII & VII BP	2014	1,8x - 1,7x	120% / 117%
Altamar Private Equity Program VIII & VIII BP	2014	1,5x - 1,5x	7% / 7%
Altamar Global Secondaries IX ⁽⁴⁾	2017	1,4x	39%
Altamar X Global Private Equity Program ⁽⁴⁾	2018	1,3x	0%
ACP Secondaries 4 ⁽⁵⁾	2020	1,3x	0%
Venture Capital			
Galdana Ventures I ⁽⁴⁾	2016	1,6x	5%
Galdana Ventures II ⁽⁴⁾	2018	1,3x	0%
Life Sciences			
Alta Life Sciences Spain I	2017	0,8x	0%

Fondos	Vintage	Actual ⁽¹⁾	Distribuido a los partícipes ⁽²⁾	Yield 2020 ⁽⁸⁾
Real Estate				
Altan I & II Inmobiliario Global	2008	1,5x - 1,6x	123% / 133%	
Altan III Global ⁽⁴⁾	2013	1,3x	34%	
Altan IV Global ⁽⁴⁾	2017	1,0x	0%	
Infrastructure				
Altamar Infrastructure Income ^{(4) (6)}	2016	1,1x	13%	3%
Altamar Infrastructure Income II ^{(4) (7)}	2019	1,0x	3,2%	3,2%
Credit				
Altamar Private Debt I ⁽⁴⁾	2017	1,1x	6%	

(1) Última valoración disponible, relativa a 31 de Diciembre de 2020.

(2) Distribuciones acumuladas a inversores (incluye las anunciadas) hasta mayo de 2021.

(3) Altamar VI Emerging Markets denominado en USD.

(4) Valoración relativa a partícipes de las siguientes clases: Galdana Ventures I FCR clase A1; Altamar Global Secondaries IX FCR clase A; Altan III Global FIL clase A; Altamar Infrastructure Income FCR clase A1; Altan IV Global IICIL clase A; Altamar Private Debt I IICIL clase A1; Altamar X Global Private Equity Program FCR clase A; Galdana Ventures II FCR clase 2; Altamar Infrastructure Income II FCR clase A; ACP Secondaries 4 FCR clase B.

(5) Fondos en periodo de colocación.

(6) Incluye distribuciones abonadas en 2017, 2018, 2019, 2020 y 2021. La distribución del 2017 está asociada a un *yield* anualizado del 1,8%, la distribución del 2018 está asociada a un *yield* anualizado del 3%, la distribución del 2019 está asociada a un *yield* anualizado del 4,3%, la distribución del 2020 está asociada a un *yield* anualizado del 4,4% y la distribución del 2021 está asociada a un *yield* anualizado del 3%.

(7) La distribución del 2020 está asociada a un *yield* anualizado de 1,1% y la distribución del 2021 está asociada a un *yield* anualizado de 3,2%.

(8) La *yield* está calculada sobre el capital desembolsado ponderado en función del tiempo que dicho capital ha estado invertido.

(9) Rentabilidades pasadas no garantizan rentabilidades futuras.

1. Principales magnitudes

2. Carta de los Socios Fundadores

3. Nuestros valores

4. Expertos en inversión

5. Generadores de alpha

Estrategia de los Fondos

● Evolución de los Fondos

6. Relaciones de confianza

7. Énfasis institucional

8. Sostenibilidad